

Om IDROBASE

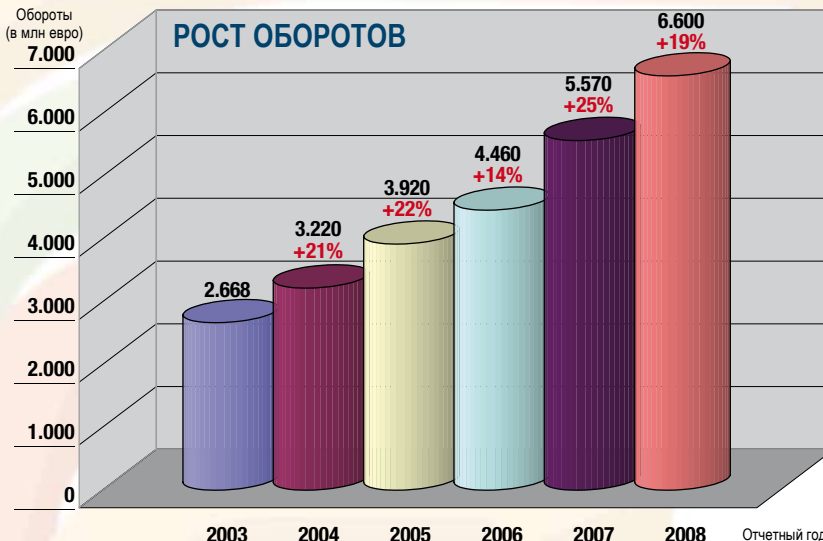
5 лет роста в двух цифрах

Как увеличить обороты компании в 1,5 раза за 5 лет.

Безусловно последние 5 лет были полны успехов для компаний группы Idrobase, и это только лишний раз подтверждает правильность огромных инвестиций, который были сделаны, как с точки зрения структур, так и с точки зрения персонала. Воспользуемся помощью графиков, что бы нагляднее показать все позитивные результаты, которые принесли нам наши инвестиции. Это результаты, которые позволят нам в более спокойной и устойчивой манере противостоять всеобщему мировому кризису.



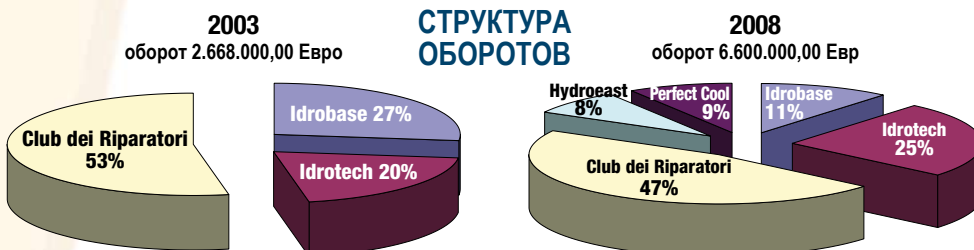
Решения ...



С 2003 (2.668.000,00 Евро) до 2008 (6.600.000,00 Евро) – рост оборотов компании составил 147%



Важным показателем деятельности компании является значительный рост ее оборотов, но с нашей точки зрения не менее важно отметить тенденцию распределения. Сразу можно отметить, что доля Италии в абсолютном выражении практически не изменилась (около 1,5 млн. евро), однако в процентном отношении она уменьшилась почти вдвое за последние 6 лет. В то же самое время, экспортные операции со странами, не входящими в Европейское Сообщество, практически взлетели



В 2003г группа компаний Idrobase занималась 3 видами деятельности, к которым в последующем добавились Hydroeast (производство компонентов для аппаратов высокого давления - Китай) и Perfect Cool (освежение воздуха распылением воды в виде тумана в неиндустриальных секторах). Как можно видеть, структура оборотов, подчеркивает позитивный тренд устойчивого развития таких направлений, как Club dei Riparatori (запасные части для аппаратов высокого давления) и Idrotech (индустриальные системы распыления воды в виде тумана), снижение доли Idrobase (производство аппаратов высокого давления) и укрепление позиций Hydroeast и Perfect Cool.

КОМАНДА

Большие изменения произошли так же в сфере персонала:

	2003 ИТАЛИЯ	2008 ИТАЛИЯ + КИТАЙ	% Рост
Количество персонала	11	43 (29+14)	+290%
Средний возраст	36	33	-9%
Среднее образование	6	17 (из 29)	+183%
Высшее образование	3	12 (из 29)	+333%
Люди, говорящие по-английски	8	20	+150%

МЕСТОНАХОЖДЕНИЕ

Как мы уже заметили выше, увеличение оборотов компании привело так же к структурному росту и большим капитальным вложениям:

	2003 ИТАЛИЯ	2008 ИТАЛИЯ + СИНА	% Рост
Крытые площади под производство	1085 m ²	3700 m ² (2800+900)	+240%
Площади под офисы	210 m ²	450 m ² ИТАЛИЯ	+115%



Om IDROBASE 2008: год роста

Для группы компаний Idrobase 2008 год заканчивается, как и 4 предыдущих года, ростом, обозначенным двумя цифрами. В частности, по сравнению с 2007 годом мы зарегистрировали следующие данные:

Idrobase:	ИННОВАЦИОННЫЕ МОЕЧНЫЕ МАШИНЫ	+ 2%
Idrotech:	ЦВЕТОК СВЕЖЕСТИ	+ 34%
Club dei Riparatori:	ВЫИГРЫШНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ И РЕМОНТА ВСЕХ ВИДОВ МОЕЧНЫХ МАШИН	+ 11%
Perfect Cool:	ЦВЕТОК СВЕЖЕСТИ	+ 16%
Hydroeast:	ПРОИЗВОДСТВО КОМПОНЕНТОВ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ МОЕЧНЫХ МАШИН	+ 60%
Группа компаний Idrobase		+ 19%

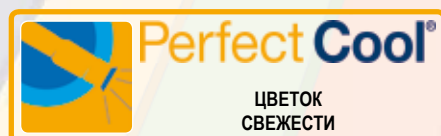
Om IDROBASE Экономический кризис

Согласно нашим оценкам, в 2009 году экономический кризис, начавшийся совсем недавно, приведет к сокращению объема в секторе оборудования для мойки и уборки, по сравнению с 2008 годом, на 15-30%.

Таким образом, по нашему мнению, в 2009 году конечные клиенты отложат, насколько это будет возможно, на неопределенный срок покупку нового аппарата высокого давления, использование самого аппарата сократится до минимума и все будут произведены только самые неотложные операции по ремонту и техническому обслуживанию.

В сфере распыления воды в виде тумана самые большие потери придется на сектор развлечений, бассейнов, парков, ресторанов и баров, хотя ожидается значительный спад и в индустриальном секторе.

Решения ...



Om IDROBASE Стрекоза и Муравей

Собственники компании Idrobase предпочли вложить прибыли от грандиозного роста прошлых лет в расширение деятельности компании: в сектор исследования и развития, в производство новых инновационных товаров, в модернизацию структур и процессов, в обучение нового персонала. Результат таких вложений – это более гибкая, более изящная компания, ориентированная на клиента, с высокими стандартами качества и сервиса и отличными ценами. Idrobase которая должна преодолеть мировой кризис – это сильная современная компания, хорошо структурированная, с хорошими финансовыми основами, имеющая с своем распоряжении полный набор гармоничных решений для бизнеса (аппараты высокого давления, запасные части для ремонта, компоненты для сборки, системы распыления воды для индустриального сектора), который позволит нашим клиентам сохранить обороты и прибыли как в традиционном секторе деятельности, так и направить свои усилия на развития нового бизнеса, новых секторов.

Om IDROBASE Что мы будем делать в 2009 году

Наша основная задача в 2009 году – это позволить нашим клиентам сохранить долю рынка и прибыли, которые имеют спад в период кризиса.

Цель компании в 2009 – увеличение оборотов на 5% по сравнению с 2008 годом. Данный рост должен быть обеспечен одновременно с сильным сокращением фиксированных издержек: меньше выставок, меньше деловых поездок, больше контактов через скайп и электронную почту, лучшее коммерческие предложения преданным и стратегическим клиентам.

Мы постараемся как можно больше внимания уделить ориентированию наших клиентов на новинки, позволяющие им иметь быструю отдачу и прибыль. Новые индустриальные аппараты высокого давления, новые системы распыления воды в виде тумана, новые запасные части и аксессуары..